

TECNICO COMMERCIALE SETTORE CLIMATIZZAZIONE E SISTEMI FUMARI IN ACCIAIO INOX

Mansione

La figura dovrà:

- occuparsi dello sviluppo del business sull'area di Milano e della gestione del pacchetto clienti esistente, visitando regolarmente studi termotecnici, di architettura;
- seguire i clienti in modo trasversale: general contractor, installatori, utilizzatori finali e grossisti;
- organizzare l'agenda per gli appuntamenti commerciali;
- presentare i prodotti a catalogo in base alle possibili esigenze del cliente;
- negoziare l'offerta commerciale.

Requisiti

- Titolo di studio: diploma o laurea
- Conoscenza dei settori HVAC (unità trattamento aria, sistemi di recupero di calore, unità terminali, condotte e componenti per la ventilazione) e Sistemi fumari in acciaio inox.
- Esperienza pregressa di almeno 1 anno nell'attività commerciale e quindi autonomia nello sviluppo di nuova clientela;
- Capacità di fare scouting su clienti prospect;
- Capacità di interfacciarsi con figure tecniche e decision maker aziendali;

Offerta

- Contratto assunzione diretta da parte dell'azienda, iniziale tempo determinato di 6 mesi finalizzato al tempo indeterminato Ccnl metalmeccanica
- Pacchetto retributivo da definire in base alle esperienze ed al percorso professionale
- Auto aziendale
- PC
- Cellulare
- Lavoro full time dal Lunedì al Venerdì
- Luogo di lavoro: MILANO

Info sull'azienda

Roccheggiani SPA è un'azienda con sede a Camerano, provincia di Ancona, operante da oltre 60 anni nella produzione di condotte e componenti per la ventilazione, canne fumarie in acciaio inox, unità di trattamento aria, sistemi di recupero calore e unità terminali.